

PROGRAMME DES PETITS DEJEUNERS THEMATIQUES 2023

PDJ	DATES	CATEGORIE	THEMES	INTERVENANTS
PDJ #1	Mardi 17/01/2023	Efficacité professionnelle	La définition d'une stratégie, la prise de décision et les outils SWOT. Forces , Faiblesses, Opportunités et Menaces font partie des étapes à suivre avant le démarrage d'une entreprise , mais aussi un point à réaliser annuellement pour (re)prendre le volant de l'activité qui nous anime. - Quelles sont les étapes d'une analyse SWOT de son activité? Comment réaliser un SWOT? Quelles stratégies pouvons nous en retirer?	Philippe BEUCHER (COPRESENS)
PDJ #2	Jeudi 09/02/2023	Social / Juridique / Management	Après la microentreprise, quels statuts possibles ? - Rappels juridiques sur la microentreprise - Les raisons du changement - Etat des lieux des différents statuts possibles et les modalités de passage	Alexandra MOULIN (IN EXTENSO)
PDJ #3	Jeudi 09/03/2023	Financement / Gestion	Piloter sa trésorerie - Le suivi de sa trésorerie - Le besoin de fonds de roulement - Le financement de ses besoins de trésorerie	Lucie ou Marina (BPGO) / Olivier FOUGERAY (GESCO)
PDJ #4	Jeudi 23/03/2023	Stratégie commerciale / Communication	Créer un site web, mais pour quoi faire et à quel prix ? Les enjeux d'un site web aujourd'hui - Des tarifs très variables, pourquoi ? - Un joli site, c'est beau, mais est ce suffisant ? (référencement SEO, ergonomie, UX, UI, etc.) - Échelle de coûts	Olivier LE MOUROUX (WON WON) et Audrey FORESTIER
PDJ #5	Jeudi 13/04/2023	Efficacité professionnelle	Comment prendre des décisions sereinement ? Des pistes pour y voir plus clair et gagner en confort. - Diagnostic individuel et réflexion collective - Apports théoriques - Solutions concrètes	Frédéric SATTLER
PDJ #6	Jeudi 04/05/2023	Social / Juridique / Management	« En tant qu'entrepreneur individuel ou gérant majoritaire de société, comment bien préparer ma retraite ? » - Pourquoi et quand investir pour sa retraite ? - La constitution d'un plan épargne retraite, comment cela fonctionne ? - Fiscalité : enveloppe de déduction Fillon / enveloppe de déduction Madelin	Sylvain REDUREAU (AXA)
PDJ #7	Jeudi 25/05/2023	Financement / Gestion	Comment améliorer son chiffre d'affaires ? - Définir son modèle économique : clientèle et proposition de valeur. - Outils pour s'améliorer - Suivre le développement commercial - Développer son CA via Internet	Élodie DORÉ (CER France)
PDJ #8	Jeudi 15/06/2023	Stratégie commerciale / Communication	Mieux communiquer pour mieux vendre - Tour d'horizon des supports à la disposition de l'entreprise - L'image de marque, comment la construire ? - La marque employeur, principale génératrice de croissance et rentabilité ?	Véronique GOSELIN (KOLIBRIO)
PDJ #9	Jeudi 29/06/2024	Social / Juridique / Management	Tout comprendre de la protection sociale du dirigeant / dédié travailleurs indépendants régime réel ou classique - Vos démarches administratives : points de vigilance - Quelles cotisations vais-je payer ? à quoi servent-elles ?	Marina LESAGE (URSSAF)
PDJ #10	Jeudi 06/07/2024	Social / Juridique / Management	Tout comprendre de la protection sociale du dirigeant / dédié micro-entreprise - Vos démarches administratives : points de vigilance - Quelles cotisations vais-je payer ? à quoi servent-elles ?	Marina LESAGE (URSSAF)
PDJ #11	Jeudi 14/09/2023	Efficacité professionnelle	Organiser et gérer son temps pour plus d'efficacité - les outils pour mieux organiser son temps - plainifier et gérer ses priorités	Claudie LEPRESTRE (OPTIM ASSISTANCE)
PDJ #12	Jeudi 05/10/2023	Financement / Gestion	Mon banquier un partenaire comme les autres - Mettre fin aux idées reçues - Se comprendre, que veut savoir mon banquier et pourquoi ? - Les erreurs à éviter	Étienne LABARRE et Émilie RENO (CIC / CREDIT MUTUEL)
PDJ #13	Jeudi 26/10/2023	Social / Juridique / Management	Dirigeant, l'importance d'être bien assuré - Le Contrat d'assurance : sa constitution, les points importants. - L'assurance des biens et de vos responsabilités, - Se protéger et protéger son/ses salarié(s).	Alban MESNIL (GAN ASSURANCES)
PDJ #14	Jeudi 16/11/2023	Stratégie commerciale / Communication	Le lean commercial ou comment toujours avoir un temps d'avance - Qu'est-ce que le lean commercial ou la méthode agile - Intégrer ses clients dans une démarche de co-construction commerciale - Se diversifier sans contraintes pour répondre à la demande	Sylvain MAUSSION (EMSYLADO)
PDJ #15	Jeudi 14/12/2023	Financement / Gestion	Lire les comptes annuels de son entreprise - Le vocabulaire comptable et financier - Lire les documents de synthèse : bilan, compte de résultat - Rappel des obligations comptables et fiscales	M.LEFORT ou E.GILLARD (CREDIT AGRICOLE) / A. MOULIN et A. GAUTIER (IN EXTENSO)